




terra
PRODUCTS




terra
SERVICE

D
DISTRIBUTION




terra
FINANCE

PROFIL

2020
2021




terra
campus


terra
CLOUD



WORTMANN AG

IT. MADE IN GERMANY.

Sehr geehrte Partner der WORTMANN AG,

»Es ist nicht die stärkste Spezies die überlebt, auch nicht die intelligenteste, es ist diejenige, die sich am ehesten dem Wandel anpassen kann.«

Charles Darwin

Der IT Markt erlebt noch immer einen stetigen und vor allem einen schnellen Wandel. Für Unternehmen der IT-Branche nicht immer ein einfacher Weg. Umso bedeutender sind gute Partnerschaften und desto wertvoller faire Kooperationen mit unseren langjährigen Partnern um den Wandel zu vollziehen und mitzugestalten.

Darum setzen wir weiterhin auf den direkten und persönlichen Kontakt zu unseren Fachhändlern und Vertragspartnern. Sie bilden unseren Grundstein und unsere Basis. Mein besonderer Dank gilt daher allen unseren Partnern, die durch Engagement und Treue der WORTMANN AG ein erfolgreiches Jahr 2019 ermöglicht haben.



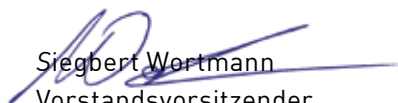
Ich stehe mit meinem Namen für
eine faire und loyale Partnerschaft.

Siegbert Wortmann

Mit dem aktuellen Trend, dass Cloudzentren und Smartphones den Consumerbereich beherrschen, tritt die Bedeutung der reinen Hardwareberatung seit Jahren in den Hintergrund. Im B2B Vertrieb haben wir dennoch die Erfahrung machen können, dass gerade der Cloudbereich das Hardwaregeschäft ankurbelt und in seiner Vielfalt ergänzt. Wir können daher mit unserer Marke TERRA, mit ihren PCs, Notebooks, LCDs und Servern, stabile Zahlen aufweisen.

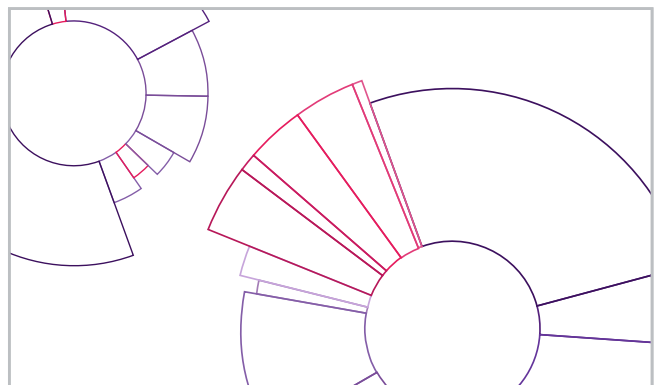
Dennoch ist es wichtig dem Wandel gerecht zu werden und unsere anderen Standbeine, wie kundenorientierte Lösungen, Cloudlösungen, Services, Schulungen, Beratungen und Lizenzgeschäfte weiter auszubauen, um Ihnen mit unserem TERRA Hardwareportfolio ein ganzheitliches Konzept liefern zu können.

Wir bleiben auch in Zukunft unserem Motto „IT made in Germany“ treu und freuen uns auf eine erfolgreiche, persönliche Zusammenarbeit mit Ihnen.


Siegbert Wortmann
Vorstandsvorsitzender
WORTMANN AG

Inhalt

- 04**__ Die WORTMANN AG – Kurzprofil
- 06**__ Das erfolgreiche Familienunternehmen
- 08**__ Vertriebswege und Partner
- 10**__ Geschäftsbereiche der WORTMANN AG
 - T** **12**__ TERRA PRODUKTE
 - C** **14**__ TERRA CLOUD
 - CA** **15**__ TERRA CAMPUS Schulungen
 - S** **16**__ TERRA SERVICE + Dienstleistungen
 - F** **17**__ TERRA FINANZPRODUKTE
 - D** **18**__ Distribution
- 19**__ TERRA PARTNER
- 20**__ Entwicklung der WORTMANN AG
- 22**__ Zahlen – Daten – Fakten
- 24**__ Im- und Export als Kernkompetenz
- 25**__ Mitarbeiter und Ausbildungsaktivitäten
- 26**__ Zertifizierungen und Auszeichnungen
- 27**__ Verantwortung gegenüber der Gesellschaft
- 28**__ Wir sagen Danke
- 30**__ Die WORTMANN Unternehmensgruppe



WORTMANN AG
IT. MADE IN GERMANY.



Die WORTMANN AG

Kurzprofil



Seit über 30 Jahren steht der Name Wortmann, als mittelständisches international tätiges Familienunternehmen, für Produkte und Leistungen im Bereich der Informationstechnologie.

+ EHRlich

+ PERSÖNLICH

+ FLEXIBEL

+ KOMPETENT

+ FAIR

+ HILFSBEREIT

IT - Made in Germany



Die WORTMANN AG ist mit über 890 Mio. € Umsatz in 2019 eines der erfolgreichsten unabhängigen deutschen IT Unternehmen. Als Hersteller, Distributor und Cloud Service Anbieter bedienen wir mit mehr als 670 Mitarbeitern über 15.000 Fachhändler und Systemhäuser in ganz Europa.

Die Eigenmarke TERRA, mit ihren Tablets, Notebooks, PCs, Workstations, Servern, Storages, ThinClients und LCDs, wird in Deutschland assembliert und verfügt über ein eigenes Partnerservicenetz sowie ein zentrales Servicecenter am Produktionsstandort.

Mit der TERRA CLOUD betreiben wir ein eigenes Rechenzentrum in Deutschland. Als Cloud OS Network-partner von Microsoft und Intel Technologiepartner bieten wir eigene Hosting, Housing, IaaS und SaaS Services für Unternehmen. Über unsere Cloud Service Distribution ermöglichen wir zudem den Bezug von weiteren public Cloud Leistungen.



Unternehmenszentrale in Hüllhorst, Deutschland



34 JAHRE SIND WIR
FÜR SIE DA

890 MIO. € UMSATZ

670 MITARBEITER SIND TÄG-
LICH FÜR SIE IM EINSATZ

15.000 PARTNER BETREUEN
UNSERE KUNDEN VOR ORT

Als Distributor für namhafte Hersteller kann die WORTMANN AG zudem ein breites Sortiment an Komponenten, Peripheriegeräten und Softwareprodukten mit einer hohen Verfügbarkeit und einfacher Serviceabwicklung bereitstellen.

Die WORTMANN AG bietet ein umfangreiches Angebot an Serviceleistungen und sichert somit eine langfristig produktive Nutzung. Als Finanzierungspartner im Bereich Leasing, Miete und Mietkauf bieten wir zudem eine einfache Bereitstellung der benötigten Produkte.

Neben der Zentrale der WORTMANN AG in Deutschland, über die wir Partner in ganz Europa betreuen, verfügt die WORTMANN AG über Niederlassungen und Vertriebsbüros in der Schweiz, Österreich, Spanien, Frankreich, Holland, England und Polen.

Die gewerbliche Nutzfläche für Produktion, Lager, Rechenzentrum, Schulungszentrum, Büro und weitere Bereiche beträgt über 40.000 m², auf einem Areal von über 100.000 m².

Das erfolgreiche Familienunternehmen

Kapital:

Aktienkapital: 3 Mio. €

Eigenkapitalquote: ca. 50 %

1.6 Mrd.

In der WORTMANN Unternehmensgruppe, mit über 1.6 Mrd. € Umsatz, ist die WORTMANN AG mit über 890 Mio. € das größte Einzelunternehmen. Als IT-Unternehmen sieht die

WORTMANN AG auf eine inzwischen mehr als 30-jährige erfolgreiche Vergangenheit zurück.

Die 1986 von Dipl. Kaufmann Siegbert Wortmann, seiner Ehefrau Gabriele und Herrn Thomas Knicker gegründete Wortmann Terra Impex Computer- und Datenverarbeitungs GmbH ist hierbei 1998 in die WORTMANN AG aufgegangen. Die WORTMANN AG ist nicht börsennotiert und befindet sich noch heute rein in der privaten Hand der Gründer.

Kern der Unternehmensstrategie ist die Produktion, Distribution und Bereitstellung von Leistungen im Bereich der Informationstechnologie für Unternehmen. Für die WORTMANN AG besteht darüber hinaus ein klares Bekenntnis zum indirekten Vertrieb über Systemhäuser und Fachhändler und zum Standort Deutschland. Soweit möglich und sinnvoll streben wir daher immer eine maximale Wertschöpfung in Deutschland an.

Um unseren Partnern und Kunden auch in der Zukunft die gewohnten und weiteren Leistungen bereitzustellen, haben wir uns in der WORTMANN-Gruppe zu umfangreichen Investitionen über die nächsten Jahre entschlossen.

Werte und Ansichten:

Die von den Unternehmensgründern geprägten und gelebten grundlegenden Werte wie Ehrlichkeit, Loyalität, Flexibilität, Zuverlässigkeit, Freundlichkeit, Engagement, Qualitäts- und Kostenbewusstsein, Teamfähigkeit, Kompetenz und Eigenverantwortung machen den Erfolg der WORTMANN AG aus.

Es ist ein Kennzeichen der WORTMANN AG, die Bedürfnisse ihrer Kunden wahrzunehmen und sich da-

nach zu richten. Wir sind der Meinung, dass Sinnvolles zudem einfach sein sollte, damit viele davon profitieren können. Um dies zu gewährleisten, hören wir auf die Bedürfnisse unserer Partner und Kunden, bewerten den Nutzen von Produkten und Leistungen und stellen alles in Frage, was sich als komplex darstellt. Dies sorgt dafür, dass die Bereiche, wie das Angebot von Lösungen, Cloud- und Serviceleistungen,

*Ich stehe mit meinem Namen
für eine faire und loyale Partnerschaft.*

Dipl. Kfm. Siegbert Wortmann

Vorstandsvorsitzender WORTMANN AG
IHK VV-Mitglied – Kreis Minden Lübbecke



Siegbert Wortmann

Auszeichnungen: Ehrenbürger der Gemeinde Hüllhorst (2015)

Träger des Bundesverdienstkreuz (2007)

„Unternehmer des Jahres 2001“ in Ostwestfalen-Lippe

Von einer Jury der Arbeitsgemeinschaft selbständiger Unternehmer e.V. Regionalkreise Mittelweser und Ostwestfalen-Lippe und der ost-westfälischen Sparkassen auserwählt, für besondere unternehmerische Leistungen diesen Ehrenpreis verliehen.

Weiterbildung, wie Schulungen und Workshops, und Finanzierungen, wie Leasing und Mietkauf, über die letzten Jahre etabliert und ausgebaut wurden.

Dies alles und eine partnerschaftliche Kunden- und Lieferantenbeziehung, bilden auch in Zukunft die Grundlage für das Erreichen der von uns angestrebten Ziele.

WORTMANN AG:

Vorstandsvorsitzender: Siegbert Wortmann

Aufsichtsrat: Thomas Knicker,
Gabriele Wortmann, Svenja Wortmann

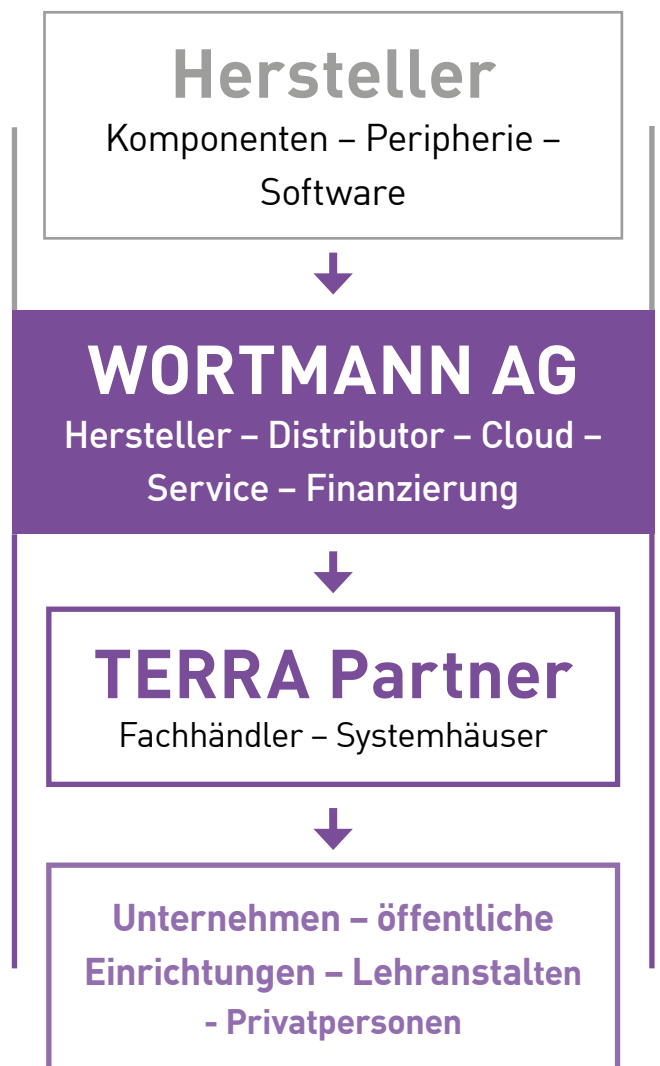
Vertriebsweg und Partner

Wir setzen auf den indirekten Vertrieb über Systemhäuser und Fachhändler an Unternehmen, öffentliche Einrichtungen, Lehranstalten und Privatpersonen und arbeiten strategisch mit unseren Herstellern als Partner zusammen.

Zur Bereitstellung des umfangreichen Produkt-, Cloud-, Service- und Dienstleistungsangebotes arbeitet die WORTMANN AG strategisch mit namhaften Herstellern, wie Intel und Microsoft, zusammen.

Die WORTMANN AG setzt ausschließlich auf den indirekten Vertrieb über qualifizierte Fachhändler und Systemhäuser. Auf diese Weise realisieren wir eine lokale Verfügbarkeit und stellen die notwendige Beratungs- und Servicequalität sicher.

Alle angebotenen Produkte und Leistungen sind speziell auf die Anforderungen von kleinen, mittleren und großen Unternehmen sowie öffentlichen Einrichtungen und Lehranstalten ausgelegt.



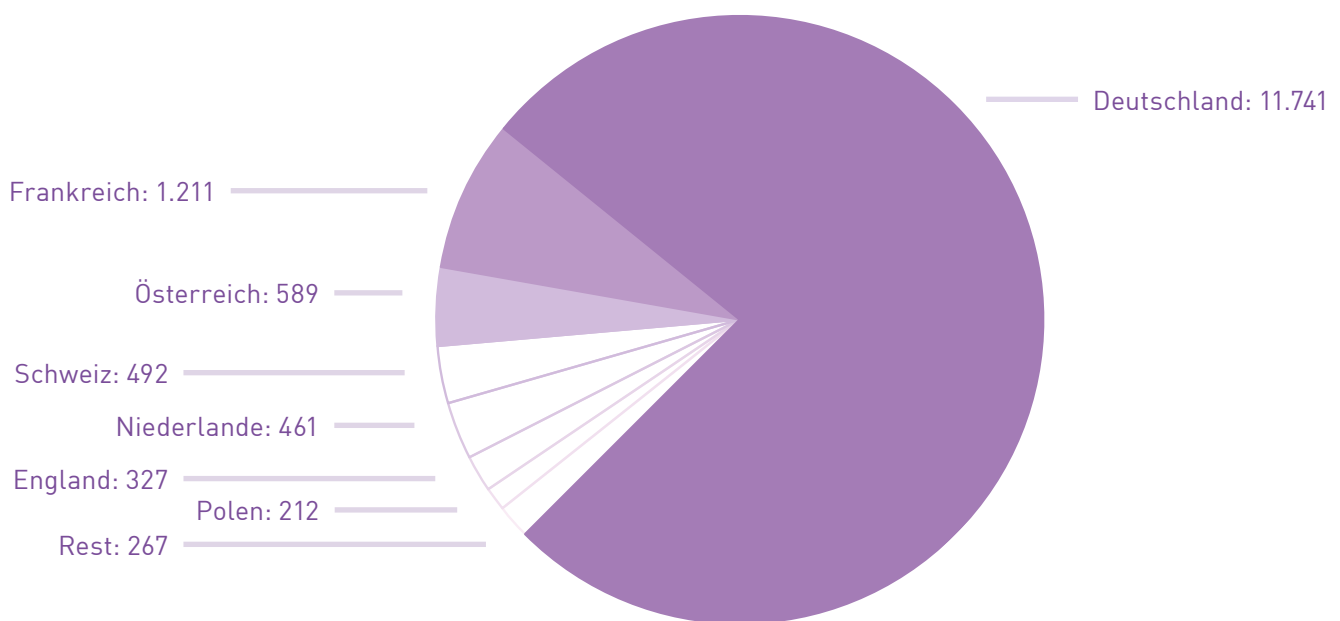
Entwicklung Anzahl Partner



Die WORTMANN AG arbeitet mit über 15.000 Vertriebspartnern in Europa und darüber hinaus zusammen. Ein stetiges Wachstum der betreuten

Partner zeugt von der hohen Akzeptanz unseres Angebots und ermöglicht es uns, mehr Kunden zu erreichen.

Anzahl Partner – Verteilung nach Ländern



Geschäftsbereiche der WORTMANN AG

*Ihr Partner für die Zukunft –
alles aus einer Hand*



Tablets, Notebooks, PCs, Workstations, Server, Storage, LCDs, ThinClients

Die Eigenmarke TERRA ist der zentrale Bestandteil des Produktsortiments. Durch die eigene Assemblierung in Deutschland verfügen wir über eine hohe Flexibilität und können individuell und zeitnah reagieren. Ein umfangreiches Sortiment an Standard-Systemen, eine individuelle Fertigung per BTO (Build to Order) oder eine entsprechende Vorkonfiguration per CTO (Customize to Order) ermöglicht es uns, Ihren Bedürfnissen gerecht zu werden.



Hosting, Housi

Mit der TERRA als Betreiber ei land ein umfan Housing, IaaS Service Distrib Leistungen bez



Vor-Ort-Service, Garantieverlängerung, Pre-Sales- Unterstützung, Schulungen, Workshops, Webcasts, Trainings

Wir stehen für ein Maximum an Kundenorientierung – Vor, während und nach dem Kauf. Wir beraten und empfehlen, vermitteln das notwendige Wissen und stellen attraktive Serviceleistungen sowie eine hohe Verfügbarkeit sicher.



Leasing, Miete,

Was immer Sie flexiblen Finan die Innovations sicher, dass Sie Entwicklung Sc



Die WORTMANN AG bietet IT Infrastruktur für den Mittelstand. Wir verstehen Produkte und Leistungen als Services und bieten alles aus einer Hand. Die Kombination eines Herstellers, Distributors, Cloud Anbieter, Service- und Finanzierungspartner zusammen mit einem starken Partnernetzwerk ist einzigartig.

Cloud, IaaS, SaaS, Marketplace

CLOUD bietet die WORTMANN AG ein Rechenzentrum in Deutschland, ein reiches Angebot an Hosting- und SaaS Leistungen. Als Cloud-Anbieter sind zudem noch weitere Cloud-Dienste verfügbar.



TERRA Campus Schulungen

Im hauseigenen Schulungszentrum bieten wir aktuelle Schulungen rund um die Themen TERRA Cloud, Microsoft Server Betriebssysteme, Vertriebsschulungen und zu vielen weiteren Themen an. Die ständige Weiterbildung aller Seminarleiter garantiert ein Höchstmaß an Aktualität. Wir nutzen Synergien mit namhaften Herstellern und können Ihnen Schulungen zu günstigen Preisen anbieten.

Mietkauf

Wenn Sie auch benötigen – mit unseren Finanzierungslösungen optimieren Sie den Lebenszyklus Ihrer Hardware und stellen sicher, dass Sie stets mit der aktuellen technischen Entwicklung mithalten können.



Komponenten, Peripherie, Software

Eine Distribution von Komponenten, Peripheriegeräten sowie Softwareprodukten namhafter Hersteller, welche das Eigenmarken-Produkt- und Leistungsangebot sinnvoll ergänzt, rundet das Produktportfolio ab.

Wie auch immer eine für Sie optimale IT-Lösung aussieht, die WORTMANN AG kann diese sinnvoll und einfach bereitstellen, damit Sie sich auf Ihr eigentliches Geschäft konzentrieren können.



TERRA Produkte

**Als Hersteller produzieren und vertreiben wir:
Tablets, Notebooks, PCs, All-In-Ones, Work-
stations, ThinClients, Server, Storages und LCDs.**

IT – Made in Germany

Die Systeme werden überwiegend in Deutschland, in unserer modernen Fertigung, am Hauptsitz der WORTMANN AG in Hüllhorst sowie in Leipzig assembliert. Je nach Typ des Produktes und dem damit verbundenem Fertigungsgrad nutzt die WORTMANN AG zudem Auftragsfertiger in Asien, zu denen langfristige Beziehungen bestehen und deren Fertigung vor Ort überwacht wird.

Um höchsten Qualitätsansprüchen gerecht zu werden, setzt die WORTMANN AG auf Bauteile und Komponenten von namhaften Herstellern, welche zudem durch strenge Validierung, in der neben Qualität und Leistungsfähigkeit auch Themen wie die Hitze- und Geräuscentwicklung eine wichtige Rolle spielen, kontrolliert werden. Die WORTMANN AG produziert nach Richtlinien der DIN ISO EN 9001, TÜV/GS, VDE und CE.

TERRA Systeme sind als vordefinierte Standard Produkte direkt oder über Build-to-Order (BTO) und zusätzlichem Customize-to-Order (CTO) individuell erhältlich. Sie erhalten somit optimal auf Ihre Bedürfnisse abgestimmte Produkte, die wir Ihnen in

der gewünschten Stückzahl liefern. Dies gilt für ein System genauso wie für 1000 Systeme.

SILENT PLUS

Über alle TERRA Produkte gibt es Systeme, die über eine besonders geringe Akustikemission von weniger als 28 (SILENT) oder weniger als 23 dB(A) (SILENT PLUS) verfügen.

GREEN LINE

Besonders energieeffiziente TERRA Produkte sind zudem als GREENLINE gekennzeichnet. Diese Geräte verbrauchen im Vergleich zu zwei bis drei Jahre alten Systemen bis zu 35 % weniger Strom.

Im Vordergrund stehen Qualität, Zuverlässigkeit, Funktionalität und Sicherheit. Dies stellen wir mit einer hohen Kompetenz vor Ort in Deutschland sicher.



Anforderungen an industrielle Computerlösungen werden zunehmend anspruchsvoller und komplexer. Digital Signage, Embedded Computing, SoC, IT 4.0 sind alles Begriffe aus dem industriellen

Umfeld. Doch gerade dieses lösungsorientierte industrielle Umfeld betreuen wir sehr erfolgreich. Industriesysteme der WORTMANN AG gehen weit über die Anforderungen eines Standard Business PC hinaus, sind 24/7 zertifiziert und in ihrer Robustheit normalen Systemen weit überlegen.



Normale Standard PCs sind nicht für den Einsatz in der direkten Patientenumgebung geeignet, da sie nicht den Sicherheitsanforderungen der DIN EN 60601-1 Norm entsprechen und nicht geprüft

wurden. Diese fehlende Geräteeigenschaft kann eine erhebliche Gefahr für den Patienten und Anwender darstellen. Die WORTMANN AG bietet daher spezielle Systeme, die den notwendigen Eigenschaften entsprechen.

Optionen im Bereich BTO/CTO:

- HDD/SSD Masterfertigung
- DMI Einstellungen
- MAC Adressen auslesen
- HDD/SSD Boot Partitionierung
- RAID Level Erstellung
- Co-Labeling
- Express-Fertigung



TERRA CLOUD

TERRA CLOUD Center
Ihr Cloud Marketplace



**Ihr deutsches Rechenzentrum
und Cloud Distributor.**

Mit der TERRA CLOUD bietet die WORTMANN AG ein umfangreiches Angebot von Hosting, Housing, IaaS und SaaS Leistungen. Als Cloud Service Distributor sind zudem noch weitere Cloud Leistungen beziehbar.

H

TERRA CLOUD Housing

Im Housing-Bereich können einzelne Höheneinheiten, komplette Racks bis hin zu abgetrennten Bereichen im Rechenzentrum angemietet werden. Bereits vor-

handene Server oder neue, individuelle Serverkonfigurationen können so in einer sicheren Umgebung betrieben werden. Die Hardware- und Software-Verwaltung verbleibt beim Eigentümer der Server.

Ho

TERRA CLOUD Hosting

Unterschiedliche TERRA SERVER Modelle stehen als TERRA CLOUD Server zur Miete zur Verfügung. Im bewährten BTO-Verfahren können diese Server konfiguriert

werden. Der enthaltene Service garantiert bei einem Defekt eine Reaktionszeit von 60 Min. (während der Geschäftszeiten, sonst 4 Std.). Die Überwachung der Hardware übernimmt das TERRA CLOUD Team, die Administration des Betriebssystems und der Anwendungen verbleibt beim Mieter des Servers.

I

TERRA CLOUD IaaS

Virtualisierte Server sind in ihrer Leistung frei wählbar. Sie sind im Nachhinein erweiterbar und passen sich so dem aktuellen Bedarf an. Die Kosten für einen

virtualisierten Server liegen niedriger als bei einem vergleichbaren Hardware-Server. Die Infrastruktur der TERRA CLOUD stellt die virtualisierten Server hochverfügbar bereit und übernimmt die Verwaltung der im Hintergrund benötigten Hardware. Die Administration des Betriebssystems und der Applikationen verbleibt beim Kunden.

S

TERRA CLOUD SaaS

Im Bereich SaaS kann Software als einzelne Anwendung gebucht werden. Die Administration von Hardware und Lizenzen entfällt. Es steht immer die neueste Ver-

sion einer Anwendung zur Verfügung und die Anzahl der gebuchten Lizenzen kann monatlich angepasst werden.



TERRA Campus

Schulungen, Workshops und Seminare im 2.000 m² großen Schulungszentrum - für Gruppen von 10 bis 600 Personen.

Sparen Sie an den Kosten, nicht an der Qualität der Schulungen

Im Vergleich mit anderen professionellen Anbietern sind Schulungen der WORTMANN AG oft deutlich preiswerter. Gespart wird aber keinesfalls an der Qualität, sondern durch andere Faktoren.

Die Gründe:

Die WORTMANN AG arbeitet eng mit vielen führenden Herstellern zusammen, diese stellen Ihre Referenten besonders günstig oder in einigen Fällen sogar kostenlos zur Verfügung.

Die Räumlichkeiten des TERRA Schulungszentrums in Hüllhorst sind Eigentum der WORTMANN AG und werden zum Selbstkostenpreis zur Verfügung gestellt.

Der modulare Aufbau des Schulungszentrum ermöglicht die effektive Schulung von kleinen Gruppen ab 10 Personen ebenso wie große Veranstaltungen mit bis zu 600 Personen.

Regelmäßig bieten wir ein- oder mehrtägige Seminare zu aktuellen Themen an. Viele Themen können Sie im Internet einsehen und auf Wunsch auch direkt buchen.

Unsere erfolgreichsten Schulungen:

- Schulungen zu aktuellen Microsoft Themen
- Technische Schulungen für Hardwarespezialisten
- Schulungen zur Vertriebsförderung und Neukundenakquise
- TERRA Cloud Bootcamps
- Firewall Schulungen
- Und vieles mehr...



Das Schulungszentrum ist großzügig, hell und modern ausgestattet. Es liegt „im Grünen“, ist aber trotzdem verkehrsgünstig zu erreichen. Genügend kostenfreie Parkplätze befinden sich direkt vor dem Gebäude. Auf einer Gesamtfläche von 2000 m² stehen unterschiedlich große Seminarräume zur Verfügung.



TERRA SERVICE

Die WORTMANN AG steht für ein Maximum an Kundenorientierung, auch im Servicebereich.



Mit unserem Schulungszentrum bieten wir ein- oder mehrtägige Seminare und Workshops zu eigenen TERRA Lösungen, TERRA Cloud Services, technischen

Trainings, Softwareprodukten und Securitylösungen sowie Verkaufstrainings.



Die WORTMANN AG bietet kompakte und sachlich korrekte und somit verständliche Online-Trainings. Diese können individuell und in einer eigenen Geschwindigkeit durchgearbeitet werden.



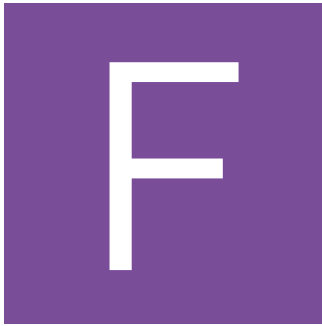
Das TERRA Consulting Team unterstützt in der Planung und Realisierung größerer Projekte und komplexen Technologien und bietet den Support für die durch die WORTMANN AG gelieferten Lösungen. Unsere Consultants beraten Sie zusammen mit Ihrem Partner in den Bereichen Server, Storage, Hochverfügbarkeit und Virtualisierung, gerne auch vor Ort.

TERRA SERVICE Partner und SERVICE Optionen:

Bereits 1995 wurde ein flächendeckendes, bundesweites TERRA SERVICE Partner Netz eingeführt. Heute gibt es ca. 1000 Servicepartner der WORTMANN AG in vielen Ländern Europas. Das TERRA SERVICE Partner Netz stellt sicher, dass von der WORTMANN AG angebotene Serviceleistungen, im Fall der Fälle, professionell, flexibel, schnell und ohne bürokratischen Aufwand abgewickelt werden. Wo immer es möglich ist, ist somit der jeweilige TERRA Handelspartner auch gleichzeitig der Servicepartner für den Kunden.

Folgende Serviceleistungen werden als Service-to-Order (STO) angeboten und können ab einem System individuell gebucht werden:

- Garantieverlängerungen bis 60 Monate
- Pickupservice für Tablets, Notebooks und All-In-Ones
- Vor-Ort-Service für PCs, Server und Storages bis 96 Monate
- 4 Std. Vor-Ort-Service für Server & Storages
- Express Reparaturservice für Notebooks und All-In-Ones
- Pixelgarantie für LCDs
- Medieneinbehalt



TERRA Finanz- produkte

Le

Leasing

Mit unseren Leasingmodellen sind Sie trotz starkem Innovationstempo immer auf dem neuesten Stand der Technik.

- Bilanzneutrale Finanzierung – keine Verschlechterung der Bilanzrelationen
- Erhalt der Liquidität – keine Kapitalbindung
- „Pay as you earn“-Effekt
- Leasingrate ist als Betriebsausgabe sofort abzugsfähig
- Einfacher Austausch von Produkten auch während der Laufzeit möglich
- Nutzung modernster Technik

Mk

Mietkauf

Wenn Sie Ihre Geräte lieber finanzieren als kaufen, können Sie mit unserem Mietkauf hohe Investitionen durch Ihre Zahlungen über die Lebensdauer des Investitionsobjekts verteilen.

- Investition wird auf die Nutzungsdauer verteilt
- Klare Kalkulations- und Planungssicherheit
- Sie schonen Ihre Kreditlinie bei Ihrer Hausbank
- Bilanzierung bei Ihnen als „Mietkäufer“
- Mit Zahlung der letzten Mietkauftrate geht das Objekt automatisch in Ihr Eigentum über

M

Mietvertrag mit Service & Wartungsleistung

Zuverlässigkeit, Leistungsfähigkeit und Verfügbarkeit Ihrer IT-Systeme haben höchste Priorität. Der technische Service wäh-

rend des Produktzyklus stellt ein potentiell finanzielles Risiko dar. Unsere Mietvertragsmodelle mit integrierten Service- bzw. Wartungsvereinbarungen bieten Ihnen die Sicherheit der vereinbarten Serviceleistungen zu planbaren Kosten innerhalb des mit Ihnen vereinbarten Service-Levels.

- Die All-In-One-Lösung für Ihre Investition
- Integrierte Wartungs- und Serviceleistung innerhalb des abgestimmten Service-Levels
- Minimierung der Ausfallzeiten durch vereinbarte Bereitschafts- und Reaktionszeiten
- Sie schützen sich vor technischen Problemen und haben den Kopf frei für Ihr Business

I

Individuelle Finanzierung

Jedes Projekt ist anders. Deshalb ist auch jede Finanzierungslösung individuell zu gestalten. Wir erarbeiten Ihre optimale Lösung gemeinsam mit Ihnen. Mit unseren

Finanzierungsmodellen können Sie selbst bei kostenintensiven Großprojekten Ihre Liquidität schonen.

- Rahmenvereinbarungen für Investitionsvolumen und Zeitraum zu fixen Konditionen
- Projektorientierte individuelle Finanzierungslösung



Distribution

Das breite Produktspektrum der WORTMANN AG umfasst Komponenten, Peripherie- und Softwareprodukte.

Ein ausgewogenes breites Sortiment von Komponenten, Peripherie- und Softwareprodukten unserer Hersteller, welches sich an den Bedürfnissen der Partner und Kunden orientiert, ist neben einer hervorragenden Logistik eine grundlegende Voraussetzung für eine erfolgreiche Distribution. Eine hohe Verfügbarkeit, ein Versand von Waren bis 19 Uhr und sehr gute Preise stellen sicher, dass unsere Partner Ihre Kunden schnell und zu attraktiven Konditionen bedienen können.

Darüber hinaus ist es wichtig, dass unsere Partner die Möglichkeit haben auch Partnerprogramme unserer Hersteller zu nutzen. Dies stellen wir mit entsprechenden Herstellerverträgen sicher.

Ein modernes und mit dem zentralen Warenwirtschaftssystem direkt verbundenes Onlinebestellsystem, ein Download von individuellen Artikel- und Preislisten, die Erstellung von individuellen PDF Angeboten und Datenblättern, eine einfache online Retourenabwicklung und eine durchgehende Transparenz über alle offenen sowie abgeschlossenen Vorgänge, neben einer EDI Schnittstelle für die direkte Übermittlung von Bestellungen, Lieferscheinen und Rechnungen gehören für die WORTMANN AG zum Standard in der Distribution.

Der Bezug von PDF Rechnungen, Lieferscheinen und Systemscheinen ist individuell per E-Mail einstellbar.



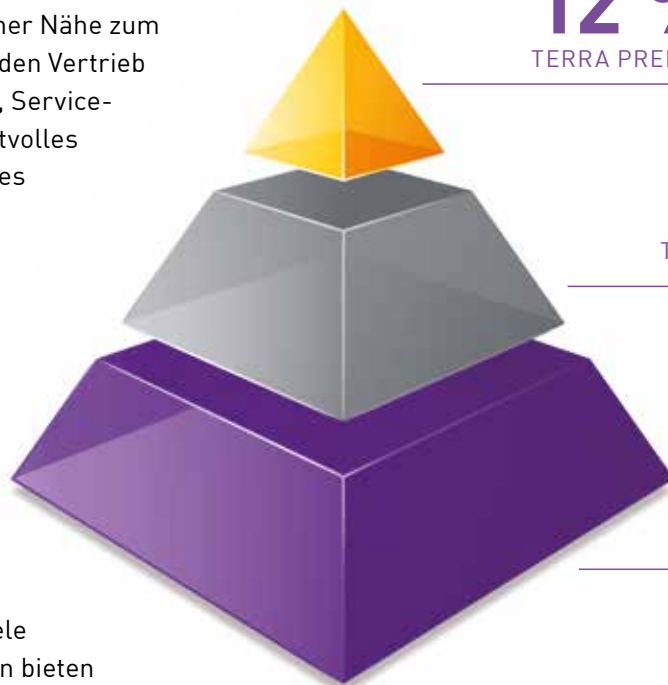
- Logistikzentrum zentral in Deutschland
- 40.000 qm Flächenkapazität
- Elektronisches Bestellsystem
- Online Anbindungen über EDI
- Versand bis 19 Uhr
- Kurierdienste, Expresslieferungen
- Versand im Namen Dritter
- E-Mail-Benachrichtigungen beim Versand
- Onlinetracking zur Paketverfolgung

TERRA PARTNER

Ein starkes Partnernetzwerk ist wesentlich
für den Erfolg der WORTMANN AG.



Über 1.500 qualifizierte TERRA Partner in Europa bieten, in räumlicher Nähe zum Geschäftskunden, ein für den Vertrieb unserer Produkte, Cloud-, Service- und Dienstleistungen wertvolles umfangreiches zusätzliches Leistungsspektrum. Dieses erstreckt sich von der Beratung, Entwicklung, Implementierung und Betreuung bis zur Wartung und Reparatur und sichert somit eine überdurchschnittliche Servicequalität. Die zusätzlichen speziellen Fachkenntnisse für viele unterschiedliche Branchen bieten zudem einen erhöhten Nutzen für unsere Kunden.



12 %

TERRA PREMIUM PARTNER

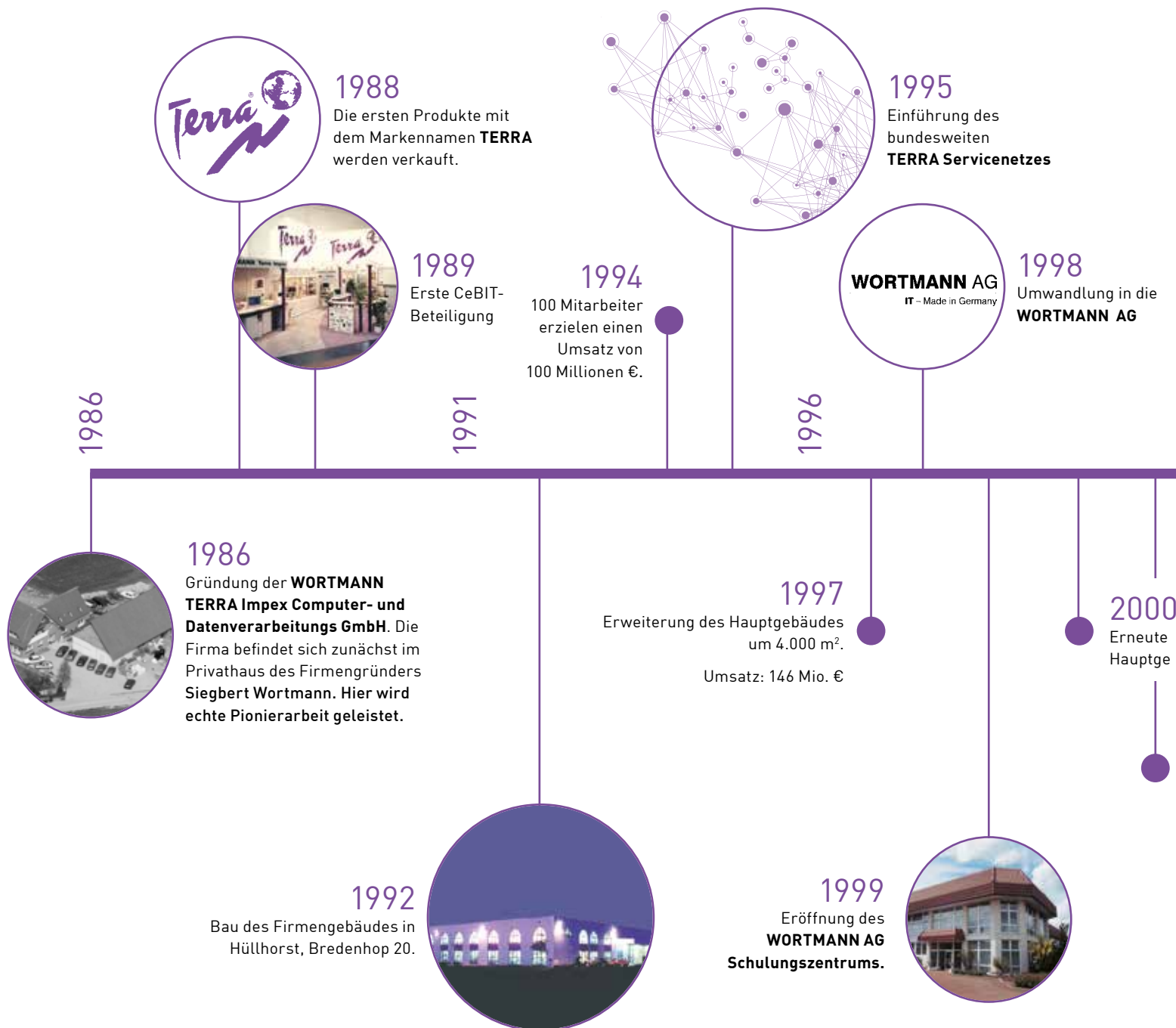
18 %

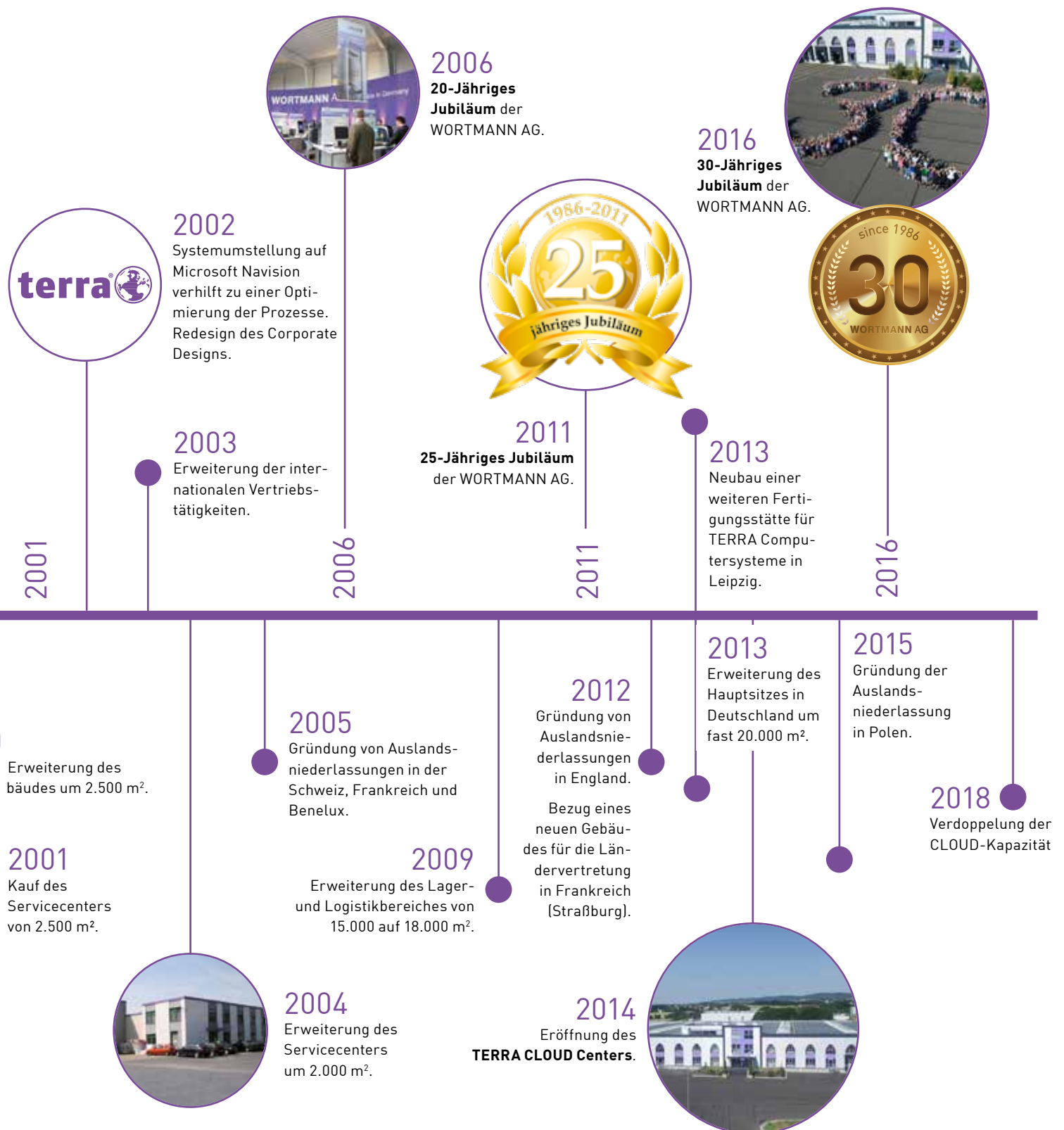
TERRA VALUE PARTNER

70 %

TERRA PARTNER

Entwicklung der WORTMANN AG





Zahlen – Daten – Fakten

Im Geschäftsjahr 2019 erreichte die WORTMANN AG einen Umsatz von über 890 Mio. €.

Die WORTMANN AG konnte ihren generellen Wachstumskurs auch im Geschäftsjahr 2019 fortsetzen.

Durch die konsequente Umsetzung unseres Geschäftsmodells wurden alle gesetzten Ziele erreicht und sogar übertroffen. In allen Geschäftsfeldern hat das Unternehmen trotz des starken Wettbewerbs, des schrumpfenden Marktes und des weiterhin starken Preiskampfes seine Marktposition ausgebaut.

Die WORTMANN AG ist aufgrund ihrer sehr guten **Eigenkapitalausstattung und Liquiditätslage** finanziell unabhängig.

Das **Distributionsgeschäft** mit Komponenten, Peripheriegeräten und Standardsoftware entwickelte sich ebenfalls erfreulich und ist weiter gestiegen.

50:50

Der **Umsatzanteil zwischen Eigenmarken und Distributionsprodukten** beträgt weiterhin tendenziell jeweils ca. 50 % mit entsprechenden Schwankungen von Jahr zu Jahr.



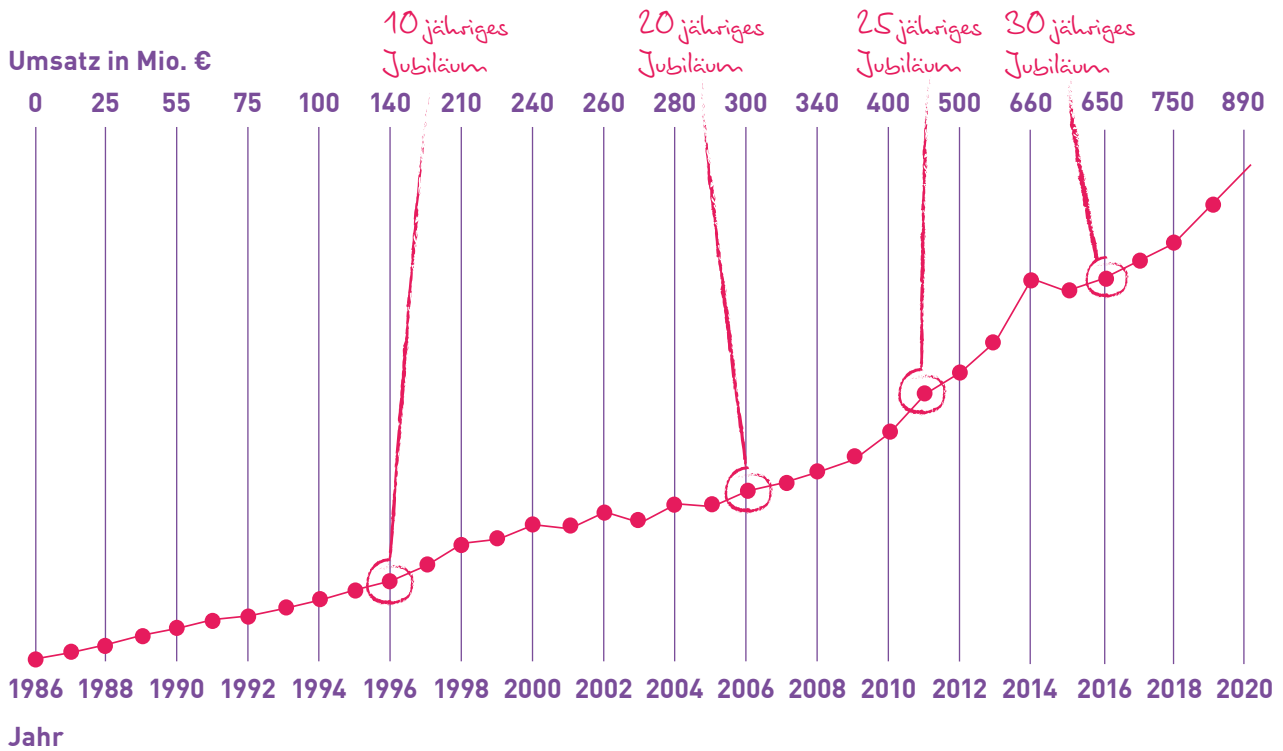
Der **Anteil des Auslandsumsatzes** betrug im Jahr 2019 ca. 25 %. Er ist real und als Anteil des Gesamtumsatzes weiter steigend.

Seit 2015 steht die TERRA Cloud mit ihrem Angebot unseren/Ihren Partnern zur Verfügung. Als deutscher Rechenzentrumsbetreiber erfreut sich die Wortmann AG an stetigem Wachstum und erhöhter Nachfrage.

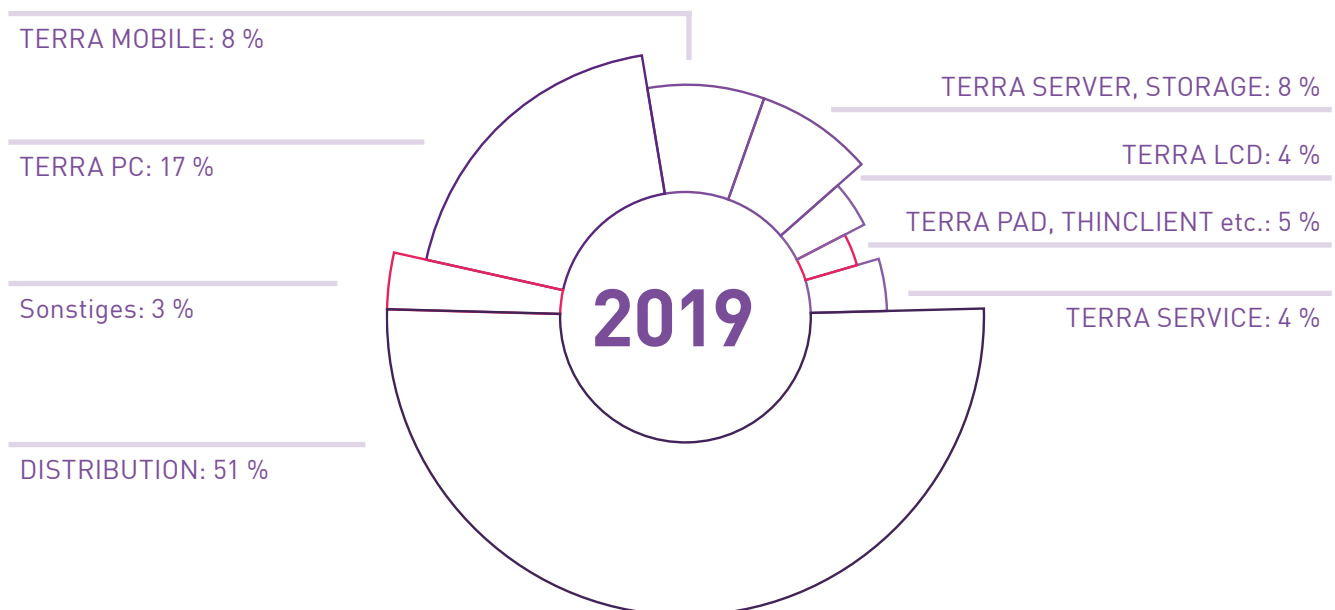
Am 2-tägigem TERRA Cloud Bootcamp, bei dem sowohl technisch als auch verkaufsseitig geschult wird, haben bereits über 4000 Partner teilgenommen.

Die aktive Nutzung spiegelt sich mit über 15.000 Serversystemen und mehr als 15 Millionen erfolgreichen Backup Jobs wieder.





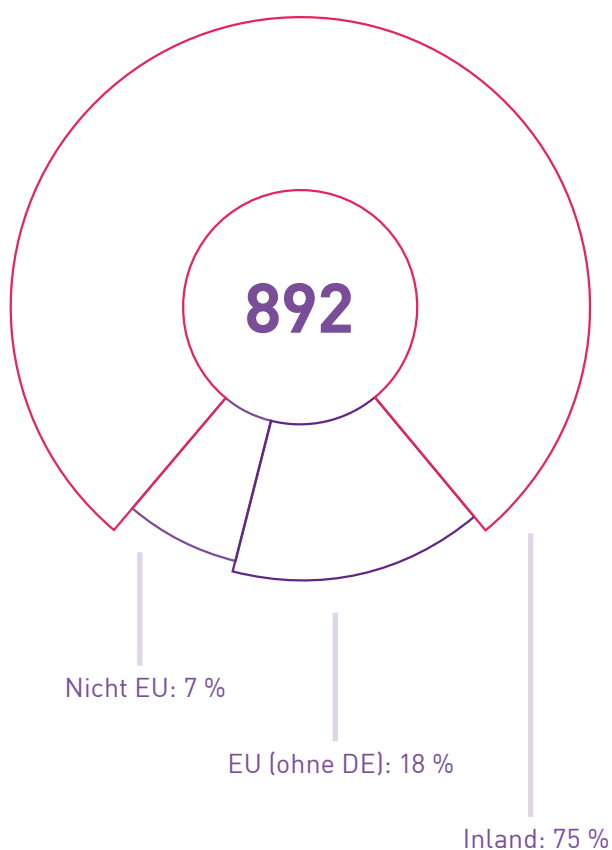
Umsatzanteil nach Bereichen



Im- und Export als Kernkompetenz

Der Im- und Export ist seit jeher eine Kernkompetenz der WORTMANN AG.

Umsatz 2019 in Mio. € – Verteilung nach Regionen



Ein stetiger Import per Luft, See oder Straße aus Europa, Asien und Amerika zur Warenbeschaffung und eine Flächenkapazität von über 40.000 m² zentral in Europa sichern die Verfügbarkeit von Produkten und Komponenten für die Eigenmarkenfertigung und die Distribution.

Neben dem Stammgeschäft der WORTMANN AG in Deutschland ist der Export in die 28 Länder der Europäischen Union ein stetig wachsender wesentlicher Faktor. Die WORTMANN AG bedient Kunden aus der europäischen Union, Nord- und Osteuropa, dem Mittleren Osten und Afrika. Der Schwerpunkt der Expansion liegt jedoch auf den an Deutschland angrenzenden Ländern wie Österreich, der Schweiz, Frankreich, Spanien, den Beneluxstaaten, England und Polen. In all diesen Staaten existieren eigene Niederlassungen. In vielen anderen Ländern läuft die Betreuung der Kunden durch Kooperationspartner. Das Wissen um sprachliche und produkttechnische Anforderungen der Länder stellt einen entscheidenden Vorteil dar.

Die zentral gesteuerte Logistik der WORTMANN AG mit ihrer Exportabteilung, dem optimierten Versand sowie den Vertriebsmitarbeitern, welche Kunden in zahlreichen Sprachen (deutsch, englisch, spanisch, französisch, polnisch, russisch) bedienen und betreuen können, ist die Basis für einen weiterhin steigenden Export.

Mitarbeiter und Ausbildungsaktivitäten

Die Mitarbeiter bilden das Rückgrat eines jeden erfolgreichen Unternehmens. Sie verfügen über das Wissen und die Produktivität.

Die WORTMANN AG setzt auf ein qualifiziertes, motiviertes und diszipliniertes junges Team von Mitarbeitern, die überwiegend im Unternehmen ausgebildet wurden. Ihre Innovationskraft und Arbeit sind entscheidend für eine hohe Qualität unserer Produkte und Leistungen und somit für unseren Erfolg.

Um diesen langfristig sicherzustellen investiert die WORTMANN AG auch in Zukunft in die Aus- und Weiterbildung und sorgt für die entsprechende Motivation der Mitarbeiter. Die Kenntnisse über die von uns verwendeten Technologien und Produkte und eine langjährige Erfahrung sind hierbei von besonderem Wert. Bei der WORTMANN AG sorgt

eine flache Firmenhierarchie für schnelle Entscheidungen und Handlungen, flexible Abläufe und Aussagen mit Bestand.

Die WORTMANN AG bietet ein breit gefächertes Spektrum von Ausbildungsberufen an. Die Ausbildungsquote liegt hier weit über dem in Deutschland geforderten Durchschnitt. Bisher wurden alle Auszubildenden in ein festes Angestellten- oder Arbeitsverhältnis übernommen.

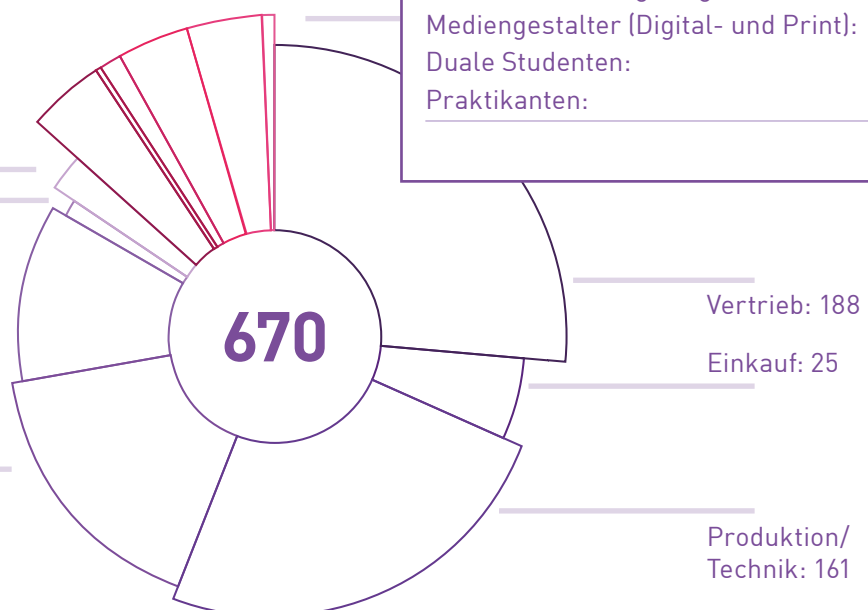
Mitarbeiter

Allgemeine Verwaltung: 15

Marketing: 8

Lager/Versand: 74

Service/Support: 110



Zertifizierungen und Auszeichnungen



Die WORTMANN AG setzt in der Fertigung auf Bauteile und Komponenten von namhaften Herstellern. Sie produziert nach den Richtlinien der DIN ISO EN9001, TÜV/GS, VDE und CE. Darüber hinaus durchlaufen die für die Produktion von TERRA Computersystemen benötigten Komponenten eine strenge Validierung, in der neben Qualität und Leistungsfähigkeit auch Themen wie Hitze- und Geräuscentwicklung kontrolliert werden.



Windows 10

Microsoft Zertifizierung

Um für die aktuelle Microsoft Windows Generation gerüstet zu sein, werden unsere Standard-Systeme bezüglich der aktuellen Spezifikationen getestet. Nach Bestehen weitreichender Hardwaretests für Windows erhalten unsere Systeme das "Windows 10" Logo.



Blauer Engel

Die ersten TERRA Systeme sind bei der RAL (Reichsanstalt für Lieferbedingungen) für die Nutzung des bekannten Umweltzertifikats „Blauer Engel“ angemeldet.

Im Wesentlichen werden hier die Aspekte energieeffizient, recyclinggerecht sowie ökologische und gesundheitliche Unbedenklichkeit überprüft.



Medical PC-Systeme

Geeignet für den Einsatz im Patientenumfeld, erfüllen diese PCs die strengen Anforderungen der EMV nach DIN EN 60601-1-2. Die Stromversorgung dieser Systeme

ist geprüft nach der Systemnorm DIN EN 60601-1-1, welche unter anderem einen Ableitstrom von weniger als 0,5 mA vorschreibt. Alle PC-Systeme werden weiterhin in der Fertigung einzeln nach IEC 601-1 geprüft. Ein Maximum an Sicherheit!



Energy Star

Wir bieten PC-Systeme, Notebooks und LCDs an, die Energy-Star-konform sind. Mit TERRA PC-Systemen, Notebooks und LCDs reduzieren Sie durch geringeren

Stromverbrauch den Ausstoß von Treibhausgasen und sparen zusätzlich Energiekosten.



TÜV/GS

TERRA Systeme sind mit dem GS-Prüfzeichen des TÜV Rheinland

erhältlich. Wir stellen damit sicher, dass die von uns produzierten TERRA Systeme den Niederspannungsrichtlinien und ergonomischen Anforderungen des TÜV Rheinland genügen.

Verantwortung gegenüber der Gesellschaft

Auch für die WORTMANN AG führt der Weg in eine erfolgreiche Zukunft für alle Generationen nur über langfristiges sowie nachhaltiges Planen und Handeln. Daher sind umweltbewusstes und soziales Handeln ein Bestandteil der Unternehmensphilosophie.

GREEN LINE

UMWELTSCHUTZ

Ziel der WORTMANN AG ist es, ihre Produkte und Dienstleistungen in exzellenter Qualität zu einem attraktiven Preis, aber auch so umweltfreundlich wie möglich anzubieten. Wir legen daher großen Wert auf schonenden Umgang mit vorhandenen Ressourcen. Waren beziehen wir von Lieferanten, die sich zur Einhaltung der EU-Richtlinien über das Inverkehrbringen, die Rücknahme und die umweltverträgliche Entsorgung von Elektro- und Elektronikgeräten (WEEE) und der EU-Richtlinie zur Beschränkung der Verwendung bestimmter gefährlicher Stoffe (RoHS), verpflichtet haben. Mit unseren TERRA Systemen tragen wir dazu bei, Energie einzusparen und somit Treibhausgasemissionen zu reduzieren. Produkte der Reihe GREENLINE entsprechen dem EU Energy Star und verbrauchen im Vergleich zu anderen Produkten bis zu 35 % weniger Energie.

SOZIALES ENGAGEMENT

Die WORTMANN AG sieht sich selbst als Teil der Gesellschaft und trägt daher ihren Teil dazu bei, sozialen Projekten, Stiftungen und Vereinen ihre Tätigkeiten zu ermöglichen. So werden regelmäßig Spenden an karitative Einrichtungen, wie das Herz- und Diabeteszentrum NRW in Bad Oeynhausen, die Aktion Lichtblicke des Radiosenders Radio Westfalica oder an die Andreas Gärtner Stiftung, übergeben. Aber auch die regionale Förderung von Vereinen ist Teil des sozialen Engagements bei der WORTMANN AG.

Die Dächer der Produktionshalle und der TERRA CLOUD verfügen jeweils über PV-Anlagen und produzieren mehr Energie, als verbraucht wird.



Wir sagen Danke.

Es gibt keine größere Bestätigung, als ein positives Feedback von Partnern und Kunden. Daher erfüllt es uns mit Stolz, von Ihnen diese Auszeichnungen erhalten zu haben. Es ist auch weiterhin unser Bestreben dem gerecht zu werden.

1. PLATZ Kundenbefragung Computerhersteller*

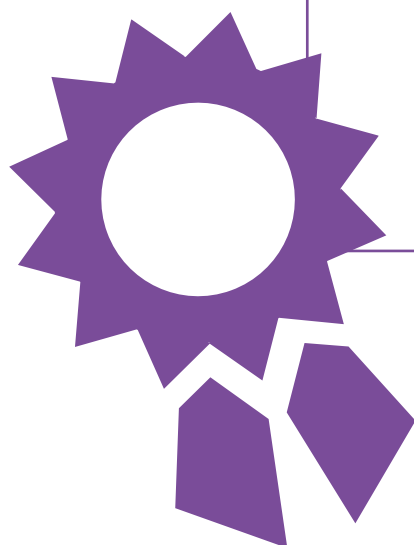
Das Deutsche Institut für Service-Qualität führte im Auftrag des Wirtschaftsmagazins „Markt und Mittelstand“ eine Untersuchung zur Zufriedenheit von IT-Entscheidern mit Computerherstellern durch. Dazu wurden Entscheider in den Unternehmen bedeutender Anbieter befragt. Im Mittelpunkt der Befragung standen die Meinungen zur Leistung, Kundenorientierung, Know-how und Konditionen.

Bestes Unternehmen in der Befragung wurde die WORTMANN AG. Dieser Anbieter punktete bei seinen Kunden mit der Leistung der Produkte und den sehr guten Konditionen. Außerdem überzeugte die WORTMANN AG mit einer ausgeprägten Termintreue und kurzen Bearbeitungszeiten.

Gesamtergebnis der Befragung:

WORTMANN AG Platz 1

Apple	Platz 2
Acer	Platz 3
Asus	Platz 4
Fujitsu	Platz 5
Dell	Platz 6
HP	Platz 7
Lenovo	Platz 8



* Quelle: <http://disq.de/2014/20140404-Computerhersteller.html>



Was sagen die Systemhäuser?

Im deutschen IT Channel gibt es drei wesentliche Zeitschriften. Die verschiedenen jährlichen Befragungen der Leser, also auch unserer Partner, führen bei entsprechenden positiven Ergebnissen zu einer Auszeichnung durch die jeweilige Zeitschrift.

Wir freuen uns hier in allen Zeitungen jeweils die höchsten möglichen Auszeichnungen erhalten zu haben, regelmäßig unter den bestplatzierten Herstellern oder Distributoren zu sein und das, seitdem es diese Auszeichnungen gibt.

Computer Reseller News:



IT Business News:



Channel Partner:



IT Reseller:



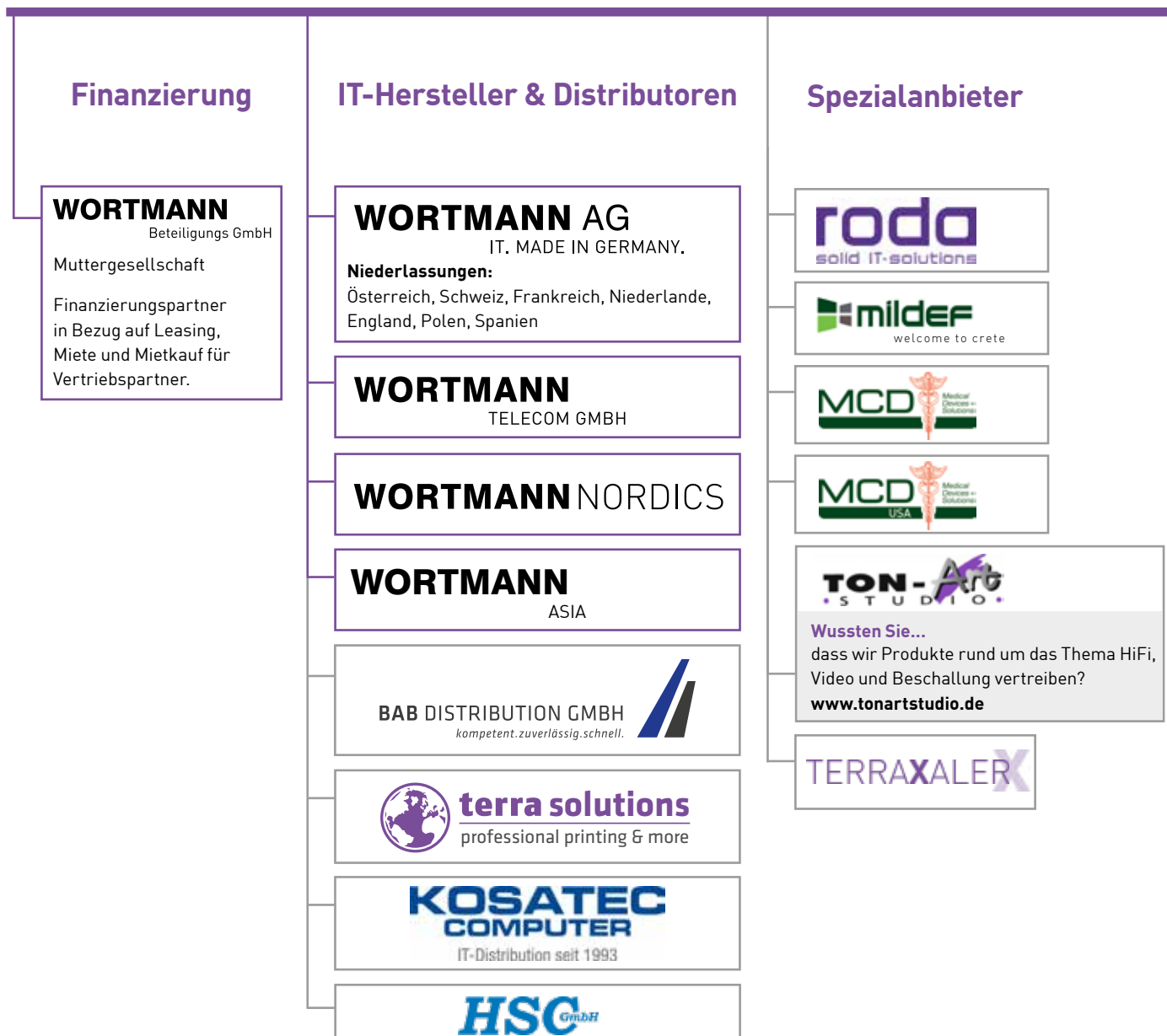
Wir freuen uns auch über die Bewertung der Schweizer Partner.

Die WORTMANN Unternehmensgruppe

1.6 MRD. € UMSATZ
IN DER GRUPPE

30 ÜBER 30 UNTERNEHMEN
IN DER GRUPPE

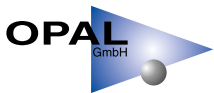
1.900 MITARBEITER
IN DER GRUPPE



Die WORTMANN AG, als größtes Unternehmen in der WORTMANN Unternehmensgruppe, verfügt über zahlreiche Synergien mit den weiteren Beteiligungen der Unternehmensgruppe, welche somit eine direkte oder indirekte Erweiterung des Leistungsangebots bzw. vereinfachte Abwicklungen ermöglichen.

Durch Beteiligungen, überwiegend Mehrheitsbeteiligungen, an über 30 Unternehmen, vornehmlich aus der IT-Branche, konnte die WORTMANN-Unternehmensgruppe in 2019 mit insgesamt ca. 1.900 Mitarbeitern einen Gruppenumsatz von 1.6 Mrd. Euro erzielen.

Rechenzentrum, CLOUD, Software- entwicklung



Automatische Lagersysteme & Parkhäuser, Fertigung



Wussten Sie...
dass wir Alu-Profile und Formteile aus Blech produzieren? – Individuell auf Kundenwunsch.

Bau & Immobilien



Wussten Sie...
dass wir im Bereich der Industrie- und Gebäudetechnik neben Lichtkonzepten, auch Elektro- und Sicherheitstechnik, sowie Sanitär-, Heizungs- und Klimatechnik anbieten?

terra-gebtech.de

Gesundheit Fitness



Wussten Sie...
dass wir zahlreiche Filialen von hochmodernen EMS Sportstudios in Deutschland betreiben?

www.terra-sports.de



**TOP
10**

Darum die WORTMANN AG:

1. Alles aus einer Hand:

TERRA PRODUKTE
TERRA SERVICE & DIENSTLEISTUNGEN
TERRA CLOUD
TERRA CAMPUS
TERRA FINANZDIENSTLEISTUNGEN
Distribution

2. Verantwortung:

Zahlung von Steuern und Abgaben.
Sichere Arbeitsplätze in Deutschland.
Umweltbewusstes Handeln und soziales Engagement.

3. Vertriebsstruktur:

 Indirekt über Fachhändler und Systemhäuser.

4. Marge:

 Faire Preisgestaltung.

5. Betreuung:

 Gleichbleibender persönlicher Ansprechpartner.

6. Qualität:

 Fertigung in Deutschland gemäß ISO 9001:2015.

7. Flexibilität:

 Built-to-Order | Service-to-Order.

8. Kompetenz:

 Beratung, Konzepterstellung,
Ausschreibungsunterstützung und Projektumsetzung.

9. Service:

 Eigenes Servicecenter in Deutschland,
TERRA Fachhändler als Servicepartner.

10. Geschwindigkeit:

 Expressfertigung, Versand bis 19 Uhr.