# study facts



#### Staatliche Hochschule

Du zahlst bei uns keine Studiengebühren. Unsere Studiengänge sind akkreditiert und somit qualitätsgeprüft



## Herausragender Lernort

Die h\_da ist laut UNESCO ein "herausragender Lernort für Nachhaltige Entwicklung"



#### Berufspraxis als Teil des Studiums

Projekte mit realen Auftraggebern helfen dir, früh Kontakte in den Beruf zu knüpfen



## Profitiere von den Praxiserfahrungen unserer Lehrenden

Die kommen aus der beruflichen Praxis, vermitteln dir aktuelles Wissen und bereiten dich auf die Anforderungen der Branche vor



## Optimiere deinen Studienerfolg

Mit einem Mix aus kleinen Gruppen, individueller Betreuung und digitalen Lernformaten



## Digital, Social and Sustainable Marketing

Fachbereich Wirtschaft Fachbereichssekretariat Max-Planck-Straße 2 Gebäude F 01, Raum 410 D-64807 Dieburg Tel +49 6151 533-69301

#### **Beratung & Antworten**

Erste Anlaufstelle für die meisten Fragen zum Studium ist das Student Service Center, kurz SSC. Neben der Studienberatung und Auskunft zu den Details des Bewerbungsverfahrens gibt es hier auch Beratung zur Organisation oder Finanzierung des Studiums.

#### **Student Service Center**

Schöfferstraße 3, Gebäude C 23 64295 Darmstadt Tel +49 6151 533-5555 studienberatung@h-da.de h-da.de/studienberatung

#### **BAföG & studentisches Wohnen**

studierendenwerkdarmstadt.de

#### **Auslandsaufenthalte**

international.h-da.de



Master of Science

## Mehr zum Studium an der h\_da:

h-da.de/praktischunschlagbar



## Alle Infos zum Studiengang:

fbw.h-da.de/dssm







#### **Das Studium**

Die Welt verändert sich rasant – Digitalisierung, Künstliche Intelligenz, Umweltprobleme, soziale Ungleichheit und globale Krisen prägen unsere Zeit. Das Marketing kann dabei nicht nur neue wirtschaftliche Werte schaffen, sondern auch gesellschaftlichen und ökologischen Wandel aktiv mitgestalten.

Der Masterstudiengang Digital, Social and Sustainable Marketing an der Darmstadt Business School bietet dir die deutschlandweit einzigartige Möglichkeit, dich auf drei zukunftsweisende Themen im Marketing zu spezialisieren:

- Digitalisierung & Künstliche Intelligenz: Lerne, wie du innovative Technologien wie Chatbots oder KI zur Kundeninteraktion und Problemlösung einsetzt.
- Soziale Herausforderungen & Impact: Erfahre, wie Marketing soziale Missständen begegnen, Fake News erkennen und gesellschaftlichen Mehrwert schaffen kann.
- Nachhaltigkeit: Entdecke, wie Marketing zur Reduktion von Umweltverschmutzung und zur Förderung nachhaltiger Konsummuster beiträgt.

Nutze die Chance, Marketing neu zu denken und positive Veränderung zu bewirken – für deine Karriere, die Gesellschaft und unsere Umwelt. Erlebe ein praxisnahes Studium mit interaktiven Lehr- und Lernformaten, kleinen Gruppen und intensiver Zusammenarbeit mit Unternehmen.

In der Praxis erlebe ich, wie sich Marketing verändert – von der Bedeutung künstlicher Intelligenz, über gesellschaftliche Anliegen bis hin zu ökologischen Herausforderungen. Heute geht es um echten Mehrwert für Unternehmen.

Gesellschaft und Umwelt zu schaffen.



### Zugang

Zugangsvoraussetzung ist ein einschlägiges und qualifiziert abgeschlossenes Bachelor- oder Diplomstudium (210 CP oder 180 CP) auf dem Gebiet der Betriebswirtschaftslehre oder verwandten Studienrichtungen. Der Abschluss gilt als qualifiziert, wenn eine Gesamtnote von 2.5 oder besser erreicht wurde.

Studienbeginn ist das Winter- und Sommersemester.

### Karriereperspektiven

Absolvent\*innen des Studiengangs Master in Digital, Social and Sustainable Marketing sind Fach- und Führungskräfte mit der Fähigkeit, unternehmerisch, nachhaltig, sozial und kundenorientiert zu handeln. Daher können sie in internationalen Konzernen, in Agenturen, in Beratungen, in KMUs, in Start-Ups, in Non-Profit-Organisationen oder in staatlichen Stellen arbeiten.

or science	ster 4. Semester	RM Masterthesis
ting, master	3. Semester	Sales and CRM
Jigital, Social and Sustainable Marketing, Master of Science	2. Semester	Social Media
Jigital, Social and	1. Semester	Advanced Tonics

	l. Semester	z. Semester	o. Semester	4. Jerneste
n. Die schaft nt chule	Advanced Topics of Marketig, 6 CP	Social Media Marketing, 6 CP	Sales and CRM, 6 CP	Masterthesis, 30 CP
mit haft- ings	Advanced Market Research, 6 CP	Social Marketing, 6 CP	Transformation and Sustainability, 6 CP	
stadt	Wahlpflichtmodul 1 Inach freier Wahl aus Katalog), 6 CP	Marketing Simulation, 6 CP	Seminar Module on Current Marketing Topics, 6 CP	
usätz- ns und ir die arm-	Business Development and Entrepreneurship, 6 CP	Wahlpflicht- modul 2 Inach freier Wahl aus Katalog), 6 CP	Wahlpflicht- modul 4 Inach freier Wahl aus Katalog), 6 CP	
	Economic Data Science,	Wahlpflicht- modul 3	Wahlpflicht- modul 5	

DP. Die Größe der Modulbläcke entspricht dem durchschnittlichen Studien- und Lernaufwand, für bestandene Module werden Credit Points (CP) verliehen – in der Regel 60 CP pro Jahr Farblegende: Standardmodule – Abschlussarbeiten Praxisphase – Wahlpflicht, Vertiefungen